



主催:(株)東北宅建サポートセンター 共催:(株)NTT東日本一東北

参加費
無料

平成29年度第3回 お役立ちセミナー

～経営者・経営幹部の方におすすめ～

「売り上げを6倍に伸ばす仲介営業マン 入居率を15%改善する管理スタッフの人材育成法」

講師:プリンシプル 住まい総研 所長 上野 典行 氏

開催日:2017年12月8日(金) 13:30～16:00
(受付 13:00～)

会場:宮城県不動産会館 4階 【定員60名】

【セミナーの内容】

- ①「仲介に向いている人」「管理に向いている人」
- ②リーダーシップとマネージメント
- ③売り上げを6倍に伸ばす仲介営業マン
- ④入居率を15%改善する管理スタッフ
- ⑤先進的な賃貸住宅会社の取組
- ⑥最前線！インターネットを付帯する集客&営業法



プリンシプル 住まい総研 所長 上野 典行氏 プロフィール

慶應義塾大学法学部政治学科卒業後、株式会社リクルート入社。求人広告の営業・制作を経験の後、リクルートナビを開発。2002年より、住宅情報タウンズのフリーペーパー化を実現し、編集長に。その後、住宅情報マンションズ初代編集長。現スーモも含めた商品・事業開発責任者に従事。2008年より賃貸営業部長となり2011年12月同社を退職。2012年プリンシプル住まい総研設立。



FAX送信先:022-722-2677 (株)東北宅建サポートセンター

※お申込受付は12月1日(金)までです。キャンセルの場合は、3日前までにご連絡ください。
※会場に駐車場はございません。公共の交通機関または近隣駐車場をご利用ください。

御社名	
電話番号	
御住所	
ご担当者様名	
御参加人数	

詳しいお問合せは
(株)東北宅建サポートセンター
担当:青木

TEL 022-722-2622
FAX 022-722-2677

お客様情報の利用目的について

※このチラシをご覧になられて、お問合せ・お申込の際にお預りするお客様情報は、結果の分析や、記入いただいたご請求、ご相談への具体的な対応の為に使用させていただきます。これ以外の目的には使用しません。